

KEY ACCOUNT MANAGER*IN / AKQUISITEUR*IN (M/W/D)

Die wl2invest GmbH ist ein Unternehmen für den An- und Verkauf von Wohn- und Gewerbeimmobilien. Wir zeichnen uns durch eine offene Kommunikation, kurze Entscheidungswege und eine kreative Arbeitsatmosphäre aus. Zur Verstärkung unseres Teams sind wir derzeit auf der Suche nach motivierten Kollegen, die mit viel Einsatzbereitschaft und Herzblut mit uns durchstarten!

IHRE AUFGABEN

- Die Ausrichtung der Kundenorientierung des Unternehmens
- Selbstständige Entwicklung von Akquisitionsstrategien
- Engagierte und zielstrebige Akquise von Dienstleistungsaufträgen durch Umsetzung der entwickelten Strategien
- Systematische Gestaltung der Kundenbeziehungsprozesse (CRM)
- Customer Experience Management zur Optimierung von Kundenbeziehungen



IHR PROFIL

- Aufgeschlossene, kommunikative und ausdrucksstarke Persönlichkeit
- Strukturierte, engagierte und selbstständige Arbeitsweise
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Unternehmerisches Denken und Handeln, Qualitätsbewusstsein und Dienstleistungsorientierung
- Beherrschung von MS-Office Anwendungen
- Hohe vertriebliche Motivation, Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- Generelle Marktkenntnisse und Networkingfähigkeiten
- Erfahrungen im Immobiliensektor

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben in einem kollegialen Team
- Aktive Mitgestaltung der Unternehmenskultur
- Verpflegung im Betrieb mit Obst sowie verschiedenen Kalt- & Heißgetränken
- Umfangreiche Sozialleistungen wie unter anderem vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliche Weiterbildung

Wir freuen uns Sie persönlich kennen zu lernen.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung an:
info@wl2.de